

PREBENA-POLSKA SP. Z O.O. SP. K.

(Producent gwoździ, zszywek, sztyftów z wieloletnim doświadczeniem)

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

miejsce pracy: Plewiska k/Poznania

Opis stanowiska:

- przygotowywanie ofert i nadzór nad realizacją zamówień
- realizacja celów sprzedażowych
- sporządzanie zestawień, analiz i raportów sprzedażowych oraz prognoz dotyczących rynku
- udział w tworzeniu strategii rozwoju produktów i usług
- pozyskiwanie nowych kontrahentów
- zwiększanie efektywności przydzielonej bazy kontrahentów poprzez zarządzanie ofertą biznesową
- stałe monitorowanie rynku oraz działań konkurencji
- budowanie oraz rozwijanie trwałych relacji z kluczowymi klientami

Wymagania:

- co najmniej 5 lat odpowiedniego doświadczenia w dziedzinie sprzedaży
- bardzo dobra znajomość technik sprzedaży
- zorientowanie na cele i wyniki, w tym pro aktywność i elastyczność w ustalaniu priorytetów.
- bardzo wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne (praca w zespole, komunikatywność, cierpliwość, dyplomacja i dyskrecja).
- bardzo dobrze rozwinięte umiejętności organizacyjne (wielozadaniowość, zarządzanie czasem) i interpersonalne (praca w zespole, komunikatywność, cierpliwość, dyplomacja, dyskrecja).
- umiejętność zapewnienia doskonałej obsługi klienta: profesjonalne podejście, wysoki poziom zaangażowania i dbałości o klienta.
- biegła znajomość języka angielskiego
- bardzo dobra znajomość pakietu MS Office.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- motywacyjny system wynagrodzenia
- samochód służbowy i wszystkie niezbędne narzędzia pracy
- dużą samodzielność i możliwość realizacji własnych ciekawych pomysłów i rozwiązań
- możliwość rozwoju zawodowego

Prosimy o przesyłanie aplikacji w postaci CV na adres tomasz@prebena.com.pl

Prosimy o dopisanie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych przy realizacji rekrutacji zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 o Ochronie Danych Osobowych (Dz. U. nr 133 poz. 883)